

Jean-Pascal SCHAEFER

06 77 957 977

59 ans, Marseille et Paris

info@jean-pascal-schaefer.com

Anglais Courant

[linkedin.com/in/jean-pascal-schaefer/](https://www.linkedin.com/in/jean-pascal-schaefer/)



Manager de Transition / Expert Energie-environnement spécialiste BtoB

Domaines d'intervention

- Direction générale / DGA de sociétés industrielles et de services
- Développement offres secteur énergie-environnement
- Accompagnement de projets de fusions/acquisitions
- Missions d'expertise sur les sujets énergétiques et environnementaux
- Formateur en transition énergétique et environnementale (formateur à l'IFMT)

Secteurs d'activité

- Entreprises du secteur énergie/environnement, collectivités territoriales

Domaines d'expertise

<i>Pratique</i>	<i>Management</i>	<i>Savoir-être</i>
Techniques de l'énergie, Maîtrise numérique	Stratégie, Organisation, Mobilisation des équipes	Attention aux Générations Futures, Créativité, Ouverture d'esprit

Expériences significatives

- **Délégué Général d'une association professionnelle**, secteur énergie/bâtiment
- **Multipliation des ventes par 10** sur produit innovant secteur du bâtiment (ventilateur de plafond sans pales)
- **Directeur entreprises secteur du solaire** (DGD Urbasolar 2008-2010 ; Directeur BP Solar Réunion 2005-2008)
- Création **marketplace** de la France d'Outre-Mer
- Organisation **Congrès National du Bâtiment Durable** 2016 (présence Ministre de l'Ecologie)

Résumé de carrière

Depuis novembre 2023 : **Délégué Général - Association Française Professionnelle des Ventilateurs de Plafond**

Depuis septembre 2022 : **Responsable Région Sud-Est de l'AE-CMT** (PACA-Occitanie-Corse), association des Managers de Transition certifiés de l'IFMT

Depuis 2021 : **Manager de transition – Exhale Fans Europe** - Equipements techniques du bâtiment - Directeur du Développement (temps partiel)

01-2024 – 05-2025 : **Manager de transition – Financière de Courcelles** - Expert sectoriel énergie/environnement

01-04 2023 : **Manager de transition – Teksial (groupe Engie)** – Responsable Audit Energétique

Depuis 2018 : **Fondateur et Directeur d'Ekumen**, marketplace de la France d'Outre-Mer

1996-2018 : **Directeur d'EnvirobatBDM**, labellisation de bâtiments et de quartiers durables

2011-2015 : **Fondateur et Directeur de Renotics**, bureau d'études thermiques

2005-2010 : **Directeur de BP Solar océan Indien** (La Réunion), puis **Directeur Général Délégué d'Urbasolar**

1999-2004 : **Fondateur et Directeur de Télénavette**, loisirs verts

1996-1999 : **Responsable du développement de Port Réunion**

1990-1996 : **Chef de Produit Marketing chez Peugeot Motocycles** puis **Essilor Instruments**

Formation

Manager de Transition certifié IFMT 2022

Formation certifiante Soft Skills 2020

Diplômé DESCAF Kedge Marseille 1988

Centres d'intérêt

Formateur en stratégie d'influence et en marketing (niveau bac +5)

Expériences professionnelles

06/2023 – aujourd’hui, Marseille **AFPVP (Association Française des Professionnels des Ventilateurs de Plafond) – Délégué Général - Association**
Secteur équipements techniques du bâtiment

Missions principales Développement de l’association, influence réglementaire

Missions secondaires Communication médias

Résultats obtenus **Obtention en novembre 2024 de la TVA réduite à 5,5% en rénovation pour la filière au lieu de 10%**

01/2021 – aujourd’hui, Marseille **Exhale Fans Europe - Directeur du Développement – 7M€ de CA**
Secteur équipements techniques du bâtiment – distribution de ventilateurs de plafond

Missions principales Développement de la clientèle professionnelle et du réseau de prescripteurs
Développement des compétences techniques de l’entreprise

Missions secondaires Rédaction d’articles de blog pro à haute valeur ajoutée
Accompagnement création site web pro pour les bureaux d’études

Résultats obtenus **Multiplication par 10 du chiffre d’affaires avec la clientèle professionnelle**

05/2024 – 05/2025 **Financière de Courcelles - Expert sectoriel énergie/environnement**
Fusions-acquisitions (mission confidentielle)

Missions principales Appui opérationnel - projet de fusion-acquisition pour entreprise du SBF 120

Missions secondaires Entretiens sur la dynamique du marché avec des dirigeants du secteur cible

Résultats obtenus **Apport au client d’une vision claire du marché et crédibilisation renforcée du partenaire bancaire**

01/2023 – 04/2023 **Teksial (filiale ENGIE) - Responsable Audit Énergétique- 137 M€ de CA**
Certificats d’économie d’énergie / Rénovation énergétique des bâtiments

Missions principales Déploiement de l’audit énergétique auprès de la clientèle de particuliers

Missions secondaires Mise en place d’outils de contrôle qualité des audits

Résultats obtenus **Finalisation d’outils de vérification de conformité ; identification d’opportunités de développement plus pertinentes que l’audit particuliers**

06/2018 – aujourd’hui, Marseille **Ekumen - Directeur**
Marketplace de la France d’Outre-Mer

Missions principales Création de la plateforme numérique (www.ekumen.net) favorisant les produits locaux à haute teneur RSE

Sélection, recrutement, formation et assistance des producteurs
Mise en place de tous les outils associés (Google, Facebook , chaîne Youtube...), animation réseaux sociaux, campagne presse

Missions secondaires Mise en en place d’une architecture de marketplace à bas coût

Rédaction de nombreux articles de blog

Résultats obtenus **Obtention d’un outil à 100% opérationnel, avec une plateforme et des savoir-faire prêts à être transférés**

02/2016 – 05/2018, Marseille **EnvirobatBDM - Directeur – Association de 20 salariés**
Association portant le label Bâtiments Durables Méditerranéens (BDM)

Missions principales Direction d’une association de 20 salariés : développement, gestion des équipes, recrutements, financements

Missions secondaires Entretien du partenariat avec les services de l’Etat et les collectivités (Région PACA, ADEME, DREAL, Ministère de l’Ecologie...)

Fusion d’équipes issues de deux associations de culture très différente (esprit

start-up d'un côté, parapublic de l'autre)

Résultats obtenus

Extension du label à Bâtiments Durables à l'échelon National

Fusion réussie des deux associations en une seule

02/2011 – 01/2016, Montpellier

Renotics - Directeur

Bureau d'études thermiques

Missions principales

Réalisation d'études thermiques et d'audits énergétiques

Missions secondaires

Président de l'association E dans l'AU, professionnels de la construction durable en Languedoc-Roussillon : 80 membres

Missions secondaires (suite)

Relation avec les syndicats et les conseils syndicaux en copropriétés
Fondateur et animateur du groupement Décaèdre (5 bureaux d'études)

Résultats obtenus

Audit énergétique Montpellier Agglo : 2 copropriétés sur 4 engageant les travaux recommandés

09/2008 – 12/2010, Montpellier

Urbasolar - Directeur Général Délégué – 181 M€ de CA

Solaire photovoltaïque

Missions principales

Prise en mains et Développement des grands comptes : Réunion, groupe Ravate (GSB) ; Antilles-Guyane, CAFOM (qui possède But et Habitat)

Missions secondaires

Développement du réseau des filiales France pour les particuliers

Résultats obtenus

CA de mon périmètre : 0 € en 2008 → 11 M€ en 2009 (30 % du total).

05/2005 – 08/2008, La Réunion

BP Solar (groupe British Petroleum 182 Mds € de CA) - Directeur océan Indien

Solaire photovoltaïque & thermique

Missions principales

Direction d'une entité de 20 personnes : développement, gestion des équipes, recrutement, pilotage financier & reporting, supervision technique

Missions secondaires

Négociation avec les banques pour avoir un crédit adapté au photovoltaïque

Résultats obtenus

**Dépassement des objectifs commerciaux de 40 % en 2007
Zéro sinistre sur les crédits finançant les sites 5 ans après leur mise en place**

1999 – 2005, La Réunion

Télénavette - Directeur

Tourisme vert – service de navette et de location pour la descente VTT

Missions principales

Création et développement de l'entreprise : gestion des équipes de conduite et d'entretien, des plannings, approvisionnements, relation clients, budgets

Missions secondaires

Co-fondateur du SYPRAL (Syndicat Professionnel des Activités de Loisirs)

Résultats obtenus

5000 clients/an - Entreprise revenue en 2005

1996 – 1999, La Réunion

Grand Port Maritime de La Réunion – Responsable du Développement

Missions principales

Définition et gestion de la politique commerciale marchandises et croisière

Missions secondaires

Organisation du salon CIMER 1998 (Congrès International Maritime)
Pilotage des actions de communication ; réalisation Port Réunion Magazine

Résultats obtenus

Obtention d'escales de navires prestigieux à La Réunion (Rotterdam, de la NCL ; Queen Elizabeth II de la Cunard notamment)

1993 – 1995, Val-de-Marne

Essilor Instruments – Chef de Produits Marketing

Industrie optique

Résultats obtenus

Lancement de 6 nouveaux produits pour opticiens

1993 – 1995, Val-de-Marne

Peugeot Motocycles – Chef de Produits Marketing

Industrie mécanique – deux-roues à moteur

Résultats obtenus

Lancement de 3 nouveaux véhicules, dont 2 scooters et un cyclomoteur